



Partner Program 2020

Open Cloud Factory

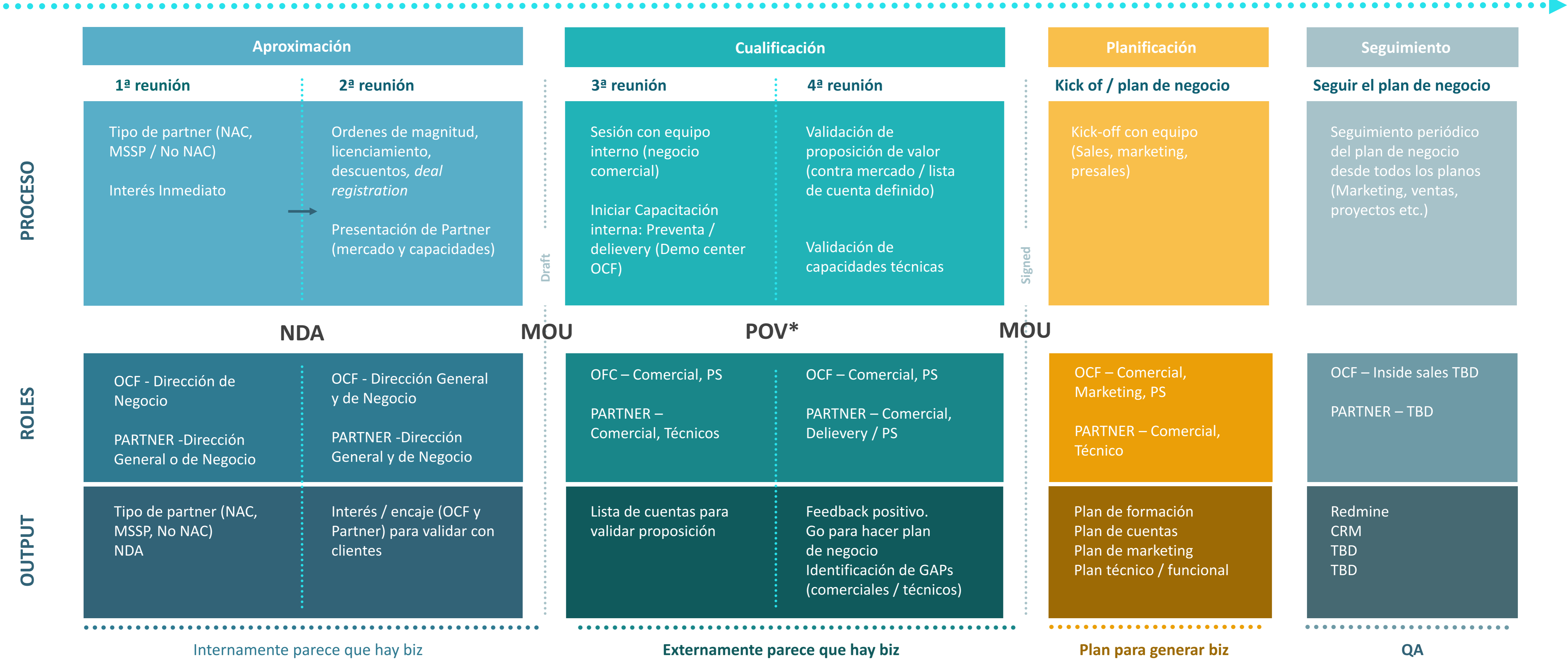


● HQ
 ● Branch Office
 ● Software Factory
 ● Software Factory Extn.
 ● Europe Plan / EIT Digital

- Establecido en 2011.
- Producto estrella, OpenNAC Enterprise. Único proveedor europeo que aparece 3 veces consecutivas en [Gartner's Market Guide](#) de NAC
- Clientes clave en España / Mexico IT/ OT, México y Brasil.
- Ciber – Digital: OT 2018

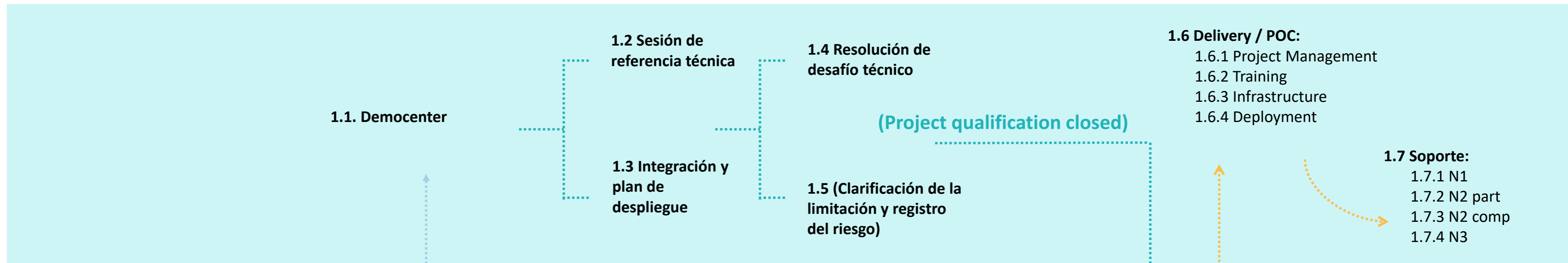
Proceso de Establecimiento de Relación con Partner

Gestion del partner

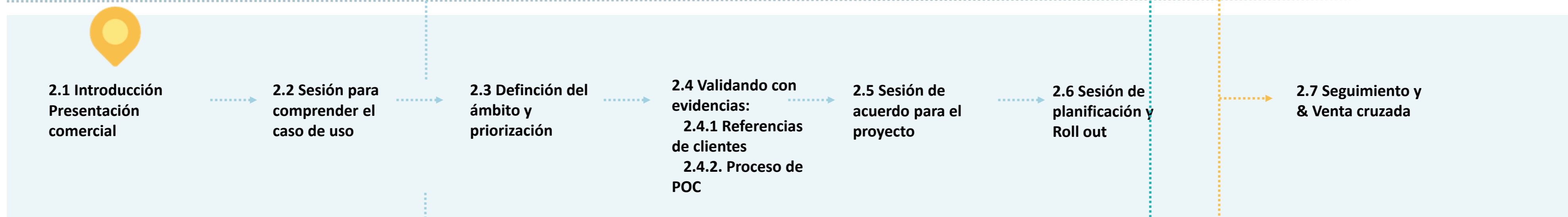


Proceso de venta: Cómo queremos conectar con el cliente A través del partner

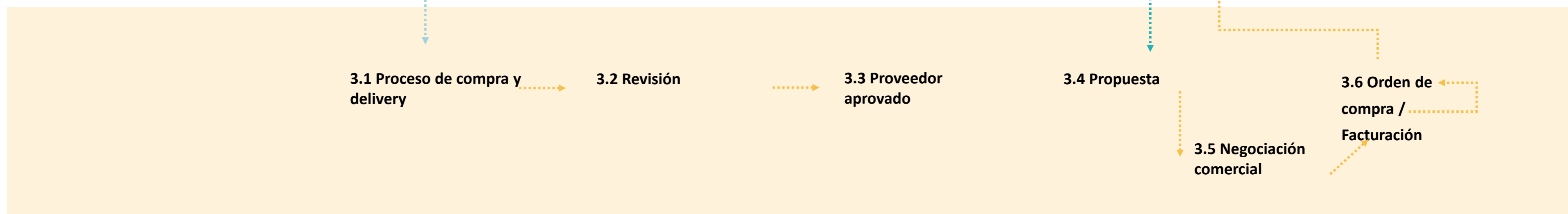
Technical



Business

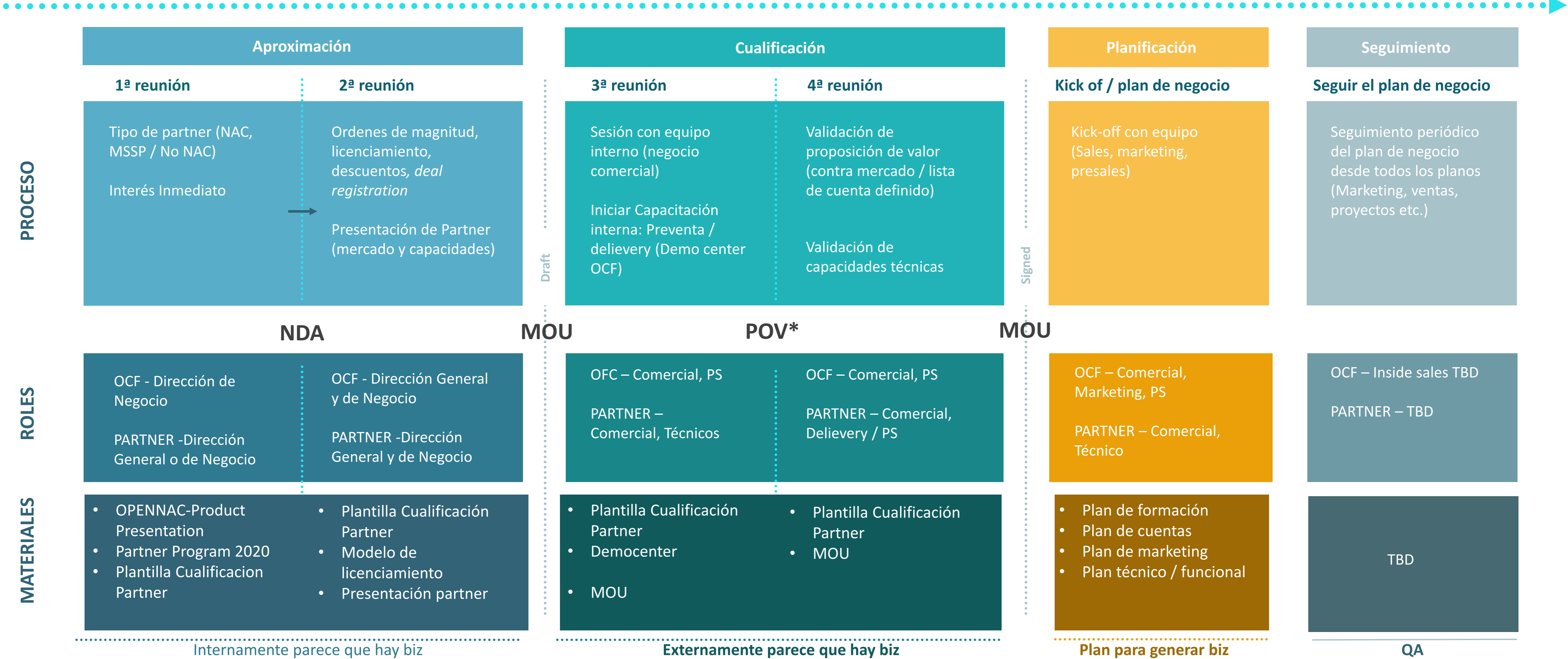






Comercial



Proceso de Establecimiento de Relación con Partner

Gestion del partner



Area Partnertship	Condiciones Nivel	 Comisionist	 Bronze	 Silver	 Gold
Financiero	Margen/dto licencia	% por contrato	5%-10%	(10-15)% + ant multianual 25% en Team Charter	(15-20)% + ant multianual 25% en Team Charter
	Margen/dto Servicios	NA - Servicios con acuerdos con otros Partners Silver/Gold	5%	10%	15% 20% en Team Charter
Contractuales	Acuerdos y documentos contractuales firmados	Contrato por lead	NDA	NDA + MOU + opcional (Reseller Contract)	NDA + MOU + opcional (Reseller Contract)
Niveles de relación	Contactos establecidos	Comercial	Comercial y/o Técnico	Comercial / Técnico / Gerencia / Marketing /Financiero	Comercial / Técnico / Gerencia / Marketing /Financiero
Comercial	Capacitación	Presentación Comercial	1 comercial formado	2 comerciales certificados	50% comerciales certificados
Preventa	Compromiso	en contrato	N/R	Pipe mínimo 5 oportunidades	Plan de cuentas, exclusividad en nuevas oportunidades NAC
	Capacitación	N/R	1 Preventa	1 preventa certificado	2 preventa certificados
Proceso Engagement Técnico comercial OCF	Recursos	N/R	Videos básicos	1 AllInOne para PoC en clientes	AllInOnes para PoC en clientes DemoCenter propio
	Compromiso	en contrato	N/R	Pipe mínimo 5 oportunidades	Plan de cuentas, exclusividad en nuevas oportunidades NAC
	Autonomía en tareas del Proceso comercial OCF	2.1 - 3.1 - con OCF	2.1 - 2.2 3.x - conjunto OCF	1.1 - 1.2 2.1 - 2.2 - 2.3 / 2-7 with OCF 3.x / 3.4-3.5 with OCF	1.1 - 1.2 - 1.3 / 1.4 - 1.5 apoyo OCF 2.1 - 2.2 - 2.3 -2.5 / 2.6 - 2.7 apoyo OCF OCF 3.x / 3.4 apoyo OCF
Servicios Técnicos	Capacitación	N/R	1 Tecnico Soporte N1	1 Tecnico Soporte N1 Certificado 1 Tecnico Service Manager	2 Tecnico Soporte N1-N2 Certificados 2 Tecnico Service Manager Certificado
	Recursos	N/R	N/R	1 AllInOne para test en clientes	AllInOnes para test en clientes
Proceso Engagement Servicios OCF	Compromiso	en contrato	Soporte N1	Soporte N1 + N2 parcial PM junto Service Manager OCF	Soporte N1 + N2 completo PM liderado con apoyo SM OCF
	Autonomía en tareas del Proceso Técnico OCF	N/R - Servicios con acuerdos con otros Partners Silver/Gold	1.6.3 - 1.7.1	1.6.1 - 1.6.3 - 1.7.1 - 1.7.2	1.5 1.6.x 1.7.x
	Marketing - GTM	Acciones	N/R	N/R	1 anuncio digital del acuerdo / año
Compromiso		N/R	Referenciable	Logos simetricos en las webs 1 CS por TeamCharter	1 Case Study (CS) de cliente anual 1 CS por TeamCharter

Gracias



Calle Segundo Mata, 6 Planta
1 Oficina 4B Pozuelo de
Alarcón, 28224 Madrid



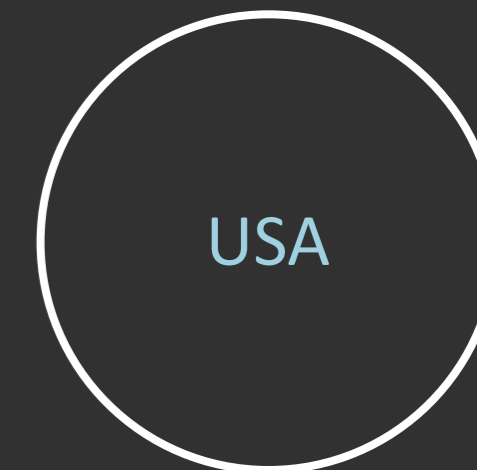
OCF Industrial Cybersecurity
C/ Gran Vía Don Diego López
De Haro, 19-21 planta 2ª
48001 Bilbao



Market Place Tower I
Av. Dr. Chucri Zaidan, 920 - 9º
andar
Cordeiro - São Paulo - CEP:
04583-904



Presidente Masaryk 111 Piso 1,
Miguel Hidalgo, Polanco V Sección,
11560 Ciudad de México



Independence Wharf 470
Atlantic Avenue
Boston, Massachusetts,
02210